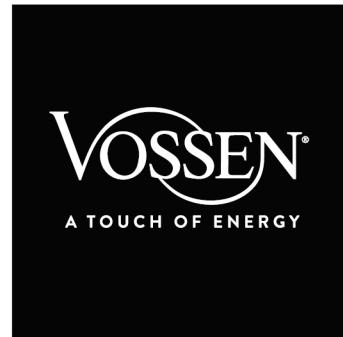


Als einer der führenden europäischen Frottierwarenhersteller steht VOSSEN für „Made in Austria: hochwertig – nachhaltig – innovativ.“ Wir produzieren jährlich rund 6 Millionen exklusive Produkte (Handtücher, Bademäntel etc.) und sind die bekannteste Frottiermarke in Österreich und Deutschland. Bringen Sie frischen Schwung in unser Team in Jennersdorf als Key Account Manager im Promotion-Bereich.



Vertriebs-Manager (Sales Manager) (m/w/d)

Vertriebsgebiet: Österreich & ausgewählte Exportmärkte (ohne Deutschland)

Das sind Ihre Aufgaben:

- ❖ Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien im Promotion-Markt (Industrie & Werbemittelhandel)
- ❖ Betreuung und Ausbau bestehender Key-Accounts sowie aktive Neukundengewinnung im B2B-Bereich
- ❖ Repräsentation der Marke auf Fachmessen und Branchenevents
- ❖ Kooperation mit dem Marketing bei Kampagnen und kundenorientierten Lösungen
- ❖ Direktes Reporting an den Vertriebsleiter



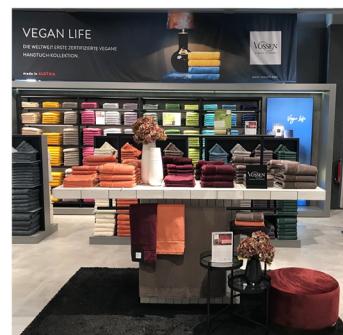
Das bringen Sie mit:

- ❖ Mehrjährige Erfahrung in einer strategischen Vertriebsrolle
- ❖ idealerweise Erfahrung im Promotion- oder Werbemittelbereich
- ❖ Wünschenswert wäre ein aktives Netzwerk im B2B Segment
- ❖ Zielorientierte, selbstständig und unternehmerisch agierende Persönlichkeit
- ❖ Bereitschaft zu Reisetätigkeit



Ihre Benefits bei uns:

- ❖ Eine Schlüsselrolle im Vertrieb mit großem Gestaltungsspielraum
- ❖ Attraktives Gehalt: ab 60.000 EUR brutto/Jahr, je nach Qualifikation auch Überzahlung möglich
- ❖ Firmenwagen (private Nutzung möglich) plus Laptop, iPad und Smartphone
- ❖ Work-Life-Balance: 38,5-Std.-Woche, regelmäßige Teamevents, Gesundheitsförderung und Mitarbeiterrabatte



Für die Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen
nutzen Sie bitte unsere Karriere Seite
<https://karriere.vossen.com/stellenangebote/>

